



con il patrocinio di:



International Congress  
of Oral Implantologists



CIC Odontoiatria

Comitato Italiano di Coordinamento delle Società Scientifiche Odontostomatologiche



ASSOCIAZIONE ITALIANA  
ASSISTENTI STUDIO  
ODONTOIATRICO

# 20° Congresso Internazionale A.I.S.I. Il Congresso del Ventennale Sopravvivenza implantare nel terzo millennio: esperienze condivise

Bologna - Hotel Europa - Via Boldrini, 11  
**6 e 7 marzo 2020**

**Presidente del Congresso Prof. Adriano Piattelli**

**GRATUITO**  
per i Soci A.I.S.I. e per gli Studenti di Odontoiatria

**Corsi pre-congressuali**  
5 marzo 2020

*Approccio alla chirurgia implantare moderna nelle riabilitazioni  
implantoprotesiche 'full arch' con l'utilizzo dell'attacco a basso profilo*  
Dr. Rosario Acampora - Sig. Carlo Borromeo

*Considerazioni su come difendere la nostra professione  
Quale marketing scegliere in implantologia*  
Dr. Carlo Pozzoli

*Strategie protesiche analogico digitali*  
Dr. Donato Grampone - Dr. Gaetano Santaripa  
Sig. Mario D'Orlando - Sig. Marco Pappacena

**Segreteria Organizzativa:**

A.I.S.I. - Dr.ssa Stefania Farneti - Via Indipendenza, 56 - 40121 Bologna  
tel. 051 4210755 - [www.aisiitalia.com](http://www.aisiitalia.com) - [info@aisiitalia.com](mailto:info@aisiitalia.com)

## Vent'anni di congressi, di studi ed esperienze condivise

Ricorre quest'anno il Ventennale dei congressi dell'A.I.S.I., società che fu fondata a Verona da poco più di una trentina di amici e colleghi. In quella occasione ci autotassammo, nell'ottobre del 1999 celebrammo il nostro primo Congresso, e nel volgere di qualche anno siamo cresciuti di numero e di sostanza.

Oggi siamo il punto di riferimento per tutte le figure professionali che si occupano di implantoprotesi. Siamo professionisti culturalmente liberi, utilizziamo gli impianti che riteniamo idonei caso per caso, senza preconcetti, dentro il perimetro delle Raccomandazioni Cliniche; agiamo secondo scienza e coscienza, nell'interesse esclusivo di ogni singolo paziente.

Non siamo condizionati né condizionabili da fattori esterni e commerciali, ma aperti alla ricerca scientifica, all'innovazione, alle pratiche cliniche mini invasive, e comunque meno traumatiche per il paziente.

In questi anni abbiamo fatto ricerca, ci siamo confrontati con il mondo accademico nazionale ed internazionale; tramite nostri rappresentanti qualificati abbiamo partecipato attivamente, di concerto con altre società scientifiche, all'estensione delle Raccomandazioni Cliniche in campo odontoiatrico fatte proprie dal Ministero della Salute.

Organizziamo da anni Corsi di formazione specifici, spesso sia teorici che pratici, di implantologia, protesi, gnatologia e parodontologia. Tutti i nostri Congressi, sia nazionali che internazionali, prevedono anche eventi formativi sia per medici e odontoiatri, sia per odontotecnici, igienisti ed ASO.

Ogni evento promosso dall'A.I.S.I. è sempre animato da uno spirito di libero confronto scientifico fra relatori e partecipanti, in modo che ciascuno possa mettere a disposizione dei colleghi le proprie competenze ed esperienze.

L'A.I.S.I. è una società scientifica accreditata presso il Ministero della Salute, siamo soci attivi del C.I.C., nel cui ambito facciamo attività formativa (FAD) e ci confrontiamo con tutte le diverse discipline odontoiatriche, nell'ottica di un confronto e di un costante arricchimento culturale e professionale.

Con questo "bagaglio" ci avviciniamo dunque al traguardo del "Ventennale" dei nostri Congressi Internazionali, che celebreremo a Bologna nei giorni 5, 6 e 7 marzo prossimi.

Tema del Congresso sarà ***Sopravvivenza implantare nel terzo millennio: esperienze condivise***. Uno dei tre Corsi pre-congressuali verterà su un nuovo metodo per affrontare le grandi riabilitazioni implantoprotesiche; un altro sulle strategie protesiche analogico digitali; il terzo infine offrirà alcuni spunti interessanti su come difendere la nostra professione odontoiatrica tramite originali tecniche di *marketing*. E come sempre, saranno eventi accreditati ECM.

Siamo davvero orgogliosi ed entusiasti di aver raggiunto questo importante traguardo, e di poterci ancora una volta incontrare a Bologna per festeggiarlo insieme.

***Dr. Pier Luigi Floris – Segretario Nazionale A.I.S.I.***

## Un nuovo approccio per affrontare le riabilitazioni implantoprotesiche totali

Quando un professionista odontoiatra e il suo odontotecnico di riferimento devono scegliere la terapia e il progetto protesico per una riabilitazione giocano un ruolo importante i fattori estetici, quali il sostegno dei tessuti periorali, l'angolo naso labiale e la posizione degli incisivi.

Quando i tessuti duri e molli sono ben conservati, la protesi fissa rappresenta la scelta migliore, perché meglio accettata sotto il profilo psicologico, sociale e comunicativo dal paziente, in quanto fornisce una funzione masticatoria simile alla normalità.

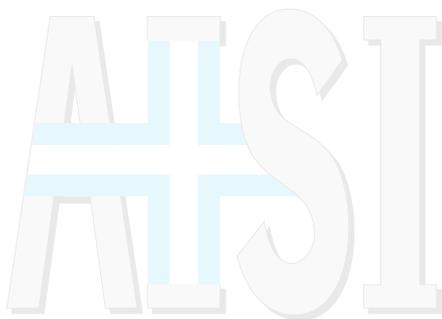
Alcuni fattori sono fondamentali durante l'esecuzione di una riabilitazione implantoprotesica fissa *full-arch*, come la passivazione della struttura che, se non garantita, può portare alla trasmissione di forze nocive sui pilastri implantari, fino al loro fallimento e, di conseguenza, al fallimento protesico.

Altro aspetto importante è rappresentato dall'inclinazione implantare e dall'asse protesico che, specie nel settore frontale, può compromettere il risultato finale e portare al fallimento estetico.

Il protocollo comunemente utilizzato per eseguire questo tipo di riabilitazione è l'inserimento di *multiunit abutments*, che però non è in grado di prevenire o risolvere queste problematiche che necessitano di passaggi ben precisi e imprescindibili.

Oggi è possibile invece impiegare un protocollo innovativo, che consente di eseguire riabilitazioni fisse *full-arch*, con garanzia di passivazione e possibilità di ottenere un ancoraggio stabile e sicuro anche in assenza della vite di serraggio; e quindi maggiore flessibilità da un punto di vista estetico.

**Dr. Rosario Acampora - Vice Segretario A.I.S.I.**



## \_I Corsi pre-congressuali

### *Approccio alla chirurgia implantare moderna nelle riabilitazioni implantoprotesiche 'full arch' con l'utilizzo dell'attacco a basso profilo*

**Dr. Rosario Acampora - Sig. Carlo Borromeo**  
**Giovedì 5 marzo - dalle 14.30 alle 19**

Questo corso offre un approccio a 360° per professionisti e tecnici che si occupano di implantoprotesi, permettendo loro di approfondire aspetti molto interessanti che mettono in stretta correlazione la corretta attività sia chirurgica che protesica nelle riabilitazioni *full-arch*.

Dai due relatori, clinico e odontotecnico, verrà illustrato un protocollo innovativo, che consente di eseguire riabilitazioni fisse complete, con garanzia di passivazione e la possibilità di ottenere un ancoraggio stabile e sicuro anche in assenza della vite di serraggio; il che consente anche una maggiore flessibilità da un punto di vista estetico.

Durante il corso verrà analizzata sia la parte chirurgica, con la scelta e l'utilizzo dell'impianto endoosseo, sia la parte protesica, utilizzando una nuova sistemica semplice ed efficace per passivare strutture protesiche *full arch*.

I partecipanti avranno anche la possibilità di fare prove pratiche, il che consentirà loro di "toccare con mano" questa nuova metodica.

Il **Dr. Rosario Acampora**, Odontoiatra e Specialista in Chirurgia Orale, è libero professionista a Napoli e si occupa prevalentemente di problematiche implantoprotesiche e gnatologiche, con un grande interesse per tutto ciò che riguarda l'innovazione in questi campi. È relatore e autore di diverse pubblicazioni.

L'Odontotecnico **Carlo Borromeo** vanta una lunga esperienza nel campo delle protesi estetiche, della costruzione di protesi su impianto e delle tecnologie CAD-CAM. Docente e Responsabile ANTLO per il Nord Ovest, tiene conferenze e corsi ed è autore di parecchie pubblicazioni scientifiche.

Il Corso *Approccio alla chirurgia implantare moderna nelle riabilitazioni implantoprotesiche 'full arch'* è a numero chiuso, con preiscrizione obbligatoria. Visti gli argomenti che tratta, si rivolge sia a **Medici/Odontoiatri** sia a **Odontotecnici**. Per chi si iscrive o rinnova la quota all'A.I.S.I. per il 2020 e partecipa al 20° Congresso Internazionale A.I.S.I., la partecipazione a questo Corso è **GRATUITA**. I Medici e Odontoiatri che desiderano ricevere i crediti ECM verseranno una quota di **€ 50,00, IVA inclusa**.

Per i Medici e Odontoiatri **non Soci** A.I.S.I. la quota di partecipazione al Corso è di **€ 100,00, IVA inclusa**, comprensiva dei crediti ECM, da versare tramite bonifico sul c/c A.I.S.I. presso la Deutsche Bank, agenzia C di Bologna, Codice IBAN **IT50 A 03104 02402 000000010280**.

Per gli Odontotecnici **non Soci** A.I.S.I. la quota di partecipazione è di **€ 50,00, IVA inclusa**.

Se desidera partecipare compili la scheda di iscrizione in ultima pagina e la invii alla Segreteria A.I.S.I. al seguente indirizzo mail: [info@aisitalia.com](mailto:info@aisitalia.com).

Per questo Corso è stata attivata la pratica per l'**accreditamento ECM per Medici/Odontoiatri**.

# Cosa vuol dire, nel 2020, avere uno studio dentistico organizzato?

## Racconto di un'esperienza personale

Negli ultimi due anni ho capito quanto l'organizzazione interna dello studio e il suo corretto *management* siano probabilmente almeno altrettanto importanti della qualità clinica delle prestazioni erogate.

Spesso noi professionisti pensiamo che la qualità clinica sia in qualche modo l'aspetto fondamentale, il primo e l'unico sul quale basare le nostre decisioni ... vero! Ma in nessun modo dobbiamo fare l'errore di trascurare o dimenticarci degli altri fattori, che oggi hanno assunto un peso fondamentale.

Per dare valore a quanto sto dicendo, parto analizzando la mia situazione. Ho sempre pensato che il mio studio offrisse prestazioni di ottima qualità, con grande attenzione al paziente e all'etica. Ho sempre dato grande spazio all'aggiornamento professionale, confrontandomi spesso con colleghi e mettendomi sempre in gioco e in discussione.

Ma, purtroppo, ho trascurato alcuni aspetti più "organizzativi", che in qualche modo mi davano "fastidio", forse perché fuori dalla mia *forma mentis* o forse solo perché mi piace fare il "dottore" e non "l'imprenditore".

Ma mi sono reso conto che, in qualche modo, quest'ultima affermazione sia la più grande fregatura per me e per la nostra categoria.

Ho procrastinato il mio voler affrontare la situazione fino a quando mi sono accorto che, nonostante tutto questo impegno e dedizione sotto il profilo clinico, le cose non andavano più come volevo. Mi accorgevo infatti che aumentavano le ore di lavoro, aumentava lo stress, aumentavano i problemi, il clima in studio peggiorava, e contemporaneamente stava peggiorando anche la situazione economica.

Stavo perdendo il controllo del mio studio! Come potevo andare avanti così?

A questo punto ho sentito il bisogno di chiedere aiuto, perché non sapevo veramente più come riprendere in mano la situazione, e volevo evitare che una condizione non ottimale diventasse complicata, se non critica.

Non vi nascondo che, con l'aiuto di uno specialista nella gestione manageriale degli studi odontoiatrici, ho capito innanzitutto che il mio punto di vista, clinico-centrico, in un certo modo stava ostacolando la componente imprenditoriale della mia azienda. Infatti, ho capito di aver trascurato una serie di fattori fondamentali per farla evolvere e adeguarla alle esigenze del mercato di oggi.

Mi sono accorto che il mercato è cambiato molto negli ultimi 10-15 anni e che soprattutto continua a cambiare ogni giorno, anche in maniera molto veloce. E ho capito che se non avessi adeguato in fretta la mia struttura alle nuove esigenze e ai desideri del mio target, avrei rischiato di finire letteralmente "fuori pista".

Con l'aiuto di un consulente di *business*, ho quindi riorganizzato la mia azienda. Perché oggi non si può trascurare l'organizzazione interna e quella del personale, non si può non avere una strategia di "*marketing* e vendita" dei piani di cura, oppure non capire che se non si hanno collaboratori e dipendenti efficaci si incontreranno sempre grosse difficoltà nella gestione del paziente.

Infine, se non implementi il controllo di gestione, e quindi smetti di lasciare tutti questi fattori in mano al fato, non potrai mai far diventare il tuo studio odontoiatrico quel magnifico posto dove tu, i tuoi collaboratori e i tuoi pazienti amerete stare ... e che soprattutto potrà lavorare per te anche senza di te!

**Dr. Andrea Casnighi - Coordinatore A.I.S.I. per l'aggiornamento nella formazione scientifica**

## \_I Corsi pre-congressuali

### *Considerazioni su come difendere la nostra professione* *Quale marketing scegliere in implantologia*

**Dr. Carlo Pozzoli**

**Giovedì 5 marzo - dalle 15 alle 18.30**

Se si analizzano i prezzi dei trattamenti implantologici proposti dai colleghi sia in Italia che all'estero e le varie formule pubblicitarie, si deve fare una riflessione critica e valutare numerosi modi per difendersi dalla concorrenza.

Si può ricorrere a metodiche per ridurre i costi dello studio, oppure alle molteplici forme di convenzioni per gli studi odontoiatrici, effettuare nuove promozioni o valutare scontistiche, proporre finanziamenti agevolati o pagamenti dilazionati.

Esistono però nuove forme di *marketing* non legate al *web*, che non utilizzano né la stampa, né la cartellonistica stradale né le convenzioni.

Il corso si propone di suggerire modalità di incremento del lavoro negli studi odontoiatrici tramite originali tecniche di preventivi, mirate promozioni ai pazienti e con nuove modalità informative ai pazienti.

- Sai usare una tecnica di “suggestione” durante la spiegazione al paziente del preventivo per un trattamento implantoprotesico per “convincerlo” ad accettarlo?
- Sei in grado di incrementare le sedute di igiene dentale da 150 a 1500 l'anno nel giro di tre anni?
- Sei in grado di proporre trattamenti di implantoprotesi a prezzi “sociali” e guadagnare molto?
- Quali tecniche utilizzi per far sì che il paziente che naviga su Internet per trovare un dentista *low cost* scelga il tuo studio dentistico (senza abbassare i costi?)

Il corso darà risposta a queste e ad altre domande.

Il **Dr. Carlo Pozzoli**, Medico chirurgo specialista in Odontostomatologia, esercita la libera professione odontoiatrica in provincia di Bergamo. Nell'ambito dei suoi molteplici interessi, oltre alla chirurgia orale e all'implantologia, trovano ampio spazio i temi legati all'organizzazione dello studio odontoiatrico e alla “gestione del paziente”.

Il Corso *Considerazioni su come difendere la nostra professione* è a numero chiuso, con **preiscrizione obbligatoria**. Per chi si iscrive o rinnova la quota all'A.I.S.I. per il 2020 e partecipa al 20° Congresso Internazionale A.I.S.I., la partecipazione a questo Corso è **GRATUITA**. Dovrà versare una quota di **€ 50,00, IVA inclusa**, se desidera ricevere i **crediti ECM**.

Per i Medici/Odontoiatri **non Soci** A.I.S.I. la quota di partecipazione al Corso, comprensiva dei crediti ECM, è di **€ 100,00, IVA inclusa**, da versare tramite bonifico sul c/c A.I.S.I. presso la Deutsche Bank, agenzia C di Bologna, Codice IBAN **IT50 A 03104 02402 000000010280**.

Se desidera partecipare compili la scheda di iscrizione in ultima pagina e la invii alla Segreteria A.I.S.I. al seguente indirizzo mail: [info@aisitalia.com](mailto:info@aisitalia.com).

Per questo Corso è stata attivata la pratica per l'**accreditamento ECM per Medici/Odontoiatri**.

## \_I Corsi pre-congressuali

### *Strategie protesiche analogico digitali*

Dr. Donato Grampone - Dr. Gaetano Santarpia

Sig. Mario D'Orlando - Sig. Marco Pappacena

Giovedì 5 marzo - dalle 15.30 alle 18.45

Due clinici e due odontotecnici, tutti particolarmente sensibili alle tecnologie più innovative sviluppate con l'uso del digitale, condivideranno con i partecipanti a questo corso una loro strategia per affrontare nel modo più appropriato le riabilitazioni protesiche.

L'approccio "a quattro voci" permetterà di sviscerare i molteplici temi trattati – dalla cefalometria allo studio dei modelli, dalla fisica applicata ai protocolli protesici ai vantaggi che può apportare il *workflow digitale* – sia al punto di vista del clinico sia da quello dell'odontotecnico.

Il Corso *Strategie protesiche analogico digitali* è a numero chiuso, con **preiscrizione obbligatoria**. Visti gli argomenti che tratta, si rivolge sia a **Medici/Odontoiatri** sia a **Odontotecnici**. Per chi si iscrive o rinnova la quota all'A.I.S.I. per il 2020 e partecipa al 20° Congresso Internazionale A.I.S.I., la partecipazione a questo Corso è **GRATUITA**. I Medici e Odontoiatri che desiderano ricevere i crediti ECM verseranno una quota di **€ 50,00, IVA inclusa**.

Per i Medici e Odontoiatri **non Soci** A.I.S.I. la quota di partecipazione al Corso è di **€ 100,00, IVA inclusa**, comprensiva dei crediti ECM, da versare tramite bonifico sul c/c A.I.S.I. presso la Deutsche Bank, agenzia C di Bologna, Codice IBAN **IT50 A 03104 02402 000000010280**.

Per gli Odontotecnici **non Soci** A.I.S.I. la quota di partecipazione è di **€ 50,00, IVA inclusa**.

Se desidera partecipare compili la scheda di iscrizione in ultima pagina e la invii alla Segreteria A.I.S.I. al seguente indirizzo mail: **info@aisiitalia.com**.

Per questo Corso è stata attivata la pratica per l'**accreditamento ECM per Medici/Odontoiatri**.

# Conservazione e sostituzione implantoprotesica nell'Odontoiatria del terzo millennio

## Il punto di vista di un neolaureato

Nell'odontoiatria moderna grande attenzione viene data alla conservazione degli elementi dentari naturali del paziente e all'utilizzo di protocolli minimamente invasivi.

Negli ultimi anni, infatti, si è assistito a un grande sviluppo della conservativa, dell'endodonzia e della parodontologia, al punto che oggi è possibile recuperare e mantenere in funzione denti che, solo alcuni anni fa, sarebbero stati estratti senza alcun dubbio, grazie all'utilizzo di tecniche moderne e di materiali più performanti.

I vantaggi di un approccio conservativo sono evidenti: scongiurando o rimandando l'avulsione, esso permette di prolungare la permanenza dei denti naturali nel cavo orale e contribuisce alla preservazione morfo-funzionale e propriocettiva dell'apparato stomatognatico.

Il primo a beneficiarne è sicuramente il paziente, al quale viene evitato il trauma psicofisico dell'estrazione e il successivo adattamento a una riabilitazione protesica che, come spesso ripetiamo, "non potrà mai eguagliare i denti che la natura ci ha donato". Nella maggior parte dei casi, inoltre, la soluzione conservativa è anche quella meno costosa, fatto che contribuisce alla soddisfazione del paziente.

In un simile contesto, la terapia implantare non può che essere vista come l'*extrema ratio*, una soluzione da attuare solo nei pazienti in cui le strategie conservative siano impraticabili o non abbiano sortito alcun effetto, oltre che nei soggetti già edentuli.

Tale filosofia di trattamento è stata recepita entusiasticamente in particolar modo dagli odontoiatri più giovani, grazie agli insegnamenti universitari e, soprattutto, ai primi corsi frequentati dopo la laurea, tipicamente di conservativa ed endodonzia.

Nel passaggio dalle aule universitarie ai riuniti degli studi, un neolaureato è però costretto a fare i conti con la dura realtà: denti difficilmente recuperabili, pazienti che richiedono di "togliere tutto e mettere gli impianti", colleghi legati ad approcci più invasivi e, purtroppo, spinte commerciali a favore delle più semplici e remunerative soluzioni implantoprotesiche.

La pratica clinica insegna inoltre che anche la conservazione presenta dei limiti, poiché esistono casi in cui il "salvare i denti a tutti i costi" si scontra con gli effettivi bisogni del paziente e con la sua capacità di collaborare, non sempre ottimale, portando a risultati terapeutici non soddisfacenti.

Vi è dunque la necessità di confrontarsi con i colleghi e di educare i pazienti al fine di promuovere un approccio conservativo "consapevole", e di tracciare con chiarezza una linea oltre la quale la terapia implantare sia realmente l'unica strada percorribile. Solo così l'eccellenza in implantologia potrà essere ricercata nel pieno rispetto dell'etica professionale e nel reale interesse del paziente.

**Dr. Sebastiano Pecora - Neolaureato in Odontoiatria e Protesi Dentaria**

## 20° Congresso Internazionale A.I.S.I.

*Sopravvivenza implantare nel terzo millennio: esperienze condivise*

Presidente del Congresso *Prof. Adriano Piattelli*

Università “Gabriele D’Annunzio” di Chieti

Venerdì 6 e sabato 7 marzo 2020 - Sala Londra

### Programma

Venerdì 6 marzo

- 8.45** Saluto del Presidente dell’A.I.S.I. **Dr. Massimo Marchitello**, del Presidente del Congresso **Prof. Adriano Piattelli**, e apertura dei lavori

#### *Prevenzione e sopravvivenza implantare*

- 9.00 Dr. Jack T. Krauser (U.S.A.)**  
“Quattro fattori chiave per favorire la sopravvivenza implantare”
- 9.35 Prof. Andrea Maglioni**  
“Il microbiota orale: una frontiera per la prevenzione ed il trattamento integrato in odontoiatria”
- 9.55 Dr. Alberto Pispero**  
“*Socket Shield*: preservazione del tessuto parodontale per il mantenimento del volume peri-implantare”
- 10.25 Prof. Sandro Prati - Sig. Emilio Balbo**  
“Una nuova metodica protesica impianto supportata”
- 10.55 Question time**
- 11.00 Coffee break**

#### *Come affrontare le perimplantiti*

- 11.25 Prof.ssa Maria Paola Cristalli**  
“La terapia chirurgica rigenerativa nel trattamento delle lesioni perimplantari: luci ed ombre”.
- 11.55 Prof. Adriano Piattelli - Dr.ssa Morena Petrini**  
“La sfida alla peri-implantite. È possibile prevenirla?”
- 12.25 Dr. Emanuele Morella**  
“Un nuovo paradigma in implantologia: il piezo impianto a cuneo. Come, quando e perché”

## Come accrescere la reputazione e il successo dello studio dentistico

### 12.50 Dr. Davide Pasquariello

“Tutto pieno e la coda di pazienti fuori dallo studio. Strategie per aumentare il successo del tuo studio”

### 13.10 Question time

### 13.15 Pausa pranzo

## Il digitale in implantoprotesi

### 14.15 Dr.ssa Ioana Datcu

“Perché iniziare a pensare digitale?”

### 14.35 Dr. Giampiero Ciabattoni - Dr. Alessandro Acocella

“Il carico immediato nell’era digitale”

### 15.05 Prof. Ettore Epifania - Sig. Carlo Montesarchio

“L’ausilio digitale nelle riabilitazioni implantoprotesiche”

## Atrofia ossea e multimodalità implantare

### 15.35 Dr. Paolo Trisi

“L’osseodensificazione: nuovi protocolli di semplificazione della chirurgia implantare nelle atrofie dei mascellari”

### 15.55 Dr. Marco Pasqualini

“Elementi storici e pratica attuale di impianti *wedge form* nelle riabilitazioni implanto-protesiche delle edentulie nei mascellari atrofici”

### 16.15 Dr. Franco Rossi

“Impianti multimodali e differenti tecniche operative per risoluzioni implantoprotesiche anatomicamente guidate e minimamente invasive”

### 16.35 Question time

### 16.40 Coffee break

## Ausili per l’implantologo

### 17.05 Dr. Amerigo Giacalone

“L’ausilio in odontostomatologia del primo e unico campo elettromagnetico pulsato 3D brevettato”

### 17.25 Sig. Giampaolo Damiani

“Rivoluzione scientifica in implantologia protesica con *smart attack*”

### 17.40 Question time

**17.45 - 19.30 - Dr. Emanuele Morella**

***“Un nuovo paradigma in implantologia: il piezo impianto a cuneo: come, quando e perché”***

Una soluzione innovativa, semplice e mini invasiva, per riabilitazioni implantoprotesiche su creste atrofiche e molto sottili, che evita procedure cliniche lunghe e complesse per l'operatore, costose e assai poco gradite ai pazienti.

Il protocollo clinico, molto semplice, viene eseguito con tecnica piezoelettrica, e la forma particolare a cuneo presenta una superficie di contatto ed una resistenza meccanica molto elevate, che consentono di avere un'ottima percentuale di successo.

Durante il *workshop* ampio spazio sarà dato alle prove pratiche che i partecipanti potranno eseguire su modellini.

**17.45 - 19.30 - Dr. Andrea Maglioni**

***“Il microbiota orale ed intestinale: il network batterico e le implicazioni sulla salute umana”***

La cavità orale è sede di un complesso ecosistema, la cui biodiversità microbica è soggetta ad importati modificazioni nel corso della vita, e può essere alterata in maniera significativa da diversi fattori in grado di contribuire a diverse patologie a carico della cavità orale – carie, parodontite, mucosite -, ma anche a patologie sistemiche, come diabete, patologie cardiovascolari, autoimmuni ed oncologiche.

Il *workshop* metterà in evidenza l'importanza del microbiota orale per la salute della bocca e del benessere sistemico; ed anche come si possa intervenire in maniera integrata nelle più frequenti patologie odontoiatriche con ceppi batterici probiotici.

**17.45 - 19.30 - Dr. Amerigo Giacalone**

***“L'ausilio in odontostomatologia del primo e unico campo elettromagnetico pulsato 3D brevettato”***

Il corpo umano è composto di miliardi di cellule viventi circondate da un leggero potenziale elettrico. Il campo magnetico pulsato a bassa frequenza penetra profondamente nel corpo umano ed influenza il potenziale elettrico delle cellule, stimolandone l'attività. Il trattamento 3D che sarà oggetto di questo *workshop* crea le condizioni ideali per accelerare i processi fisiologici di rigenerazione, riducendo dolore e infiammazione, senza interferire con la terapia farmacologica.

L'odontostomatologo può trarre vantaggio dall'uso di questo trattamento nella cura delle malattie del trigemino, dell'ATM, nelle parodontosi, per favorire il processo di osteointegrazione e di rigenerazione dei tessuti molli.

**17.45 - 19.30 - Dr. Davide Pasquariello**

***“Tutto pieno e la coda di pazienti contenti fuori dallo studio. Strategie ed azioni pratiche per accrescere velocemente il valore del tuo studio ed emergere nel mercato di oggi”***

Quali sono le strategie migliori per aumentare il valore di uno studio dentistico? Cosa chiede oggi il mercato per emergere ed acquisire la reputazione di studio/clinica di valore?

Il relatore, che si occupa da tempo di consulenza e formazione, offrirà ai partecipanti una serie di spunti pratici per capire ed attuare in autonomia un processo di miglioramento del valore percepito della propria struttura sanitaria.

**17.45 - 19.00 - Sig. Giampaolo Damiani**

*“Con Smart Attack impianti dentali longevi”*

Il relatore presenterà ai colleghi odontotecnici, ma anche agli odontoiatri interessati, una sua creazione, un nuovo protocollo d'impronta per ottenere un modello *master* fedele su impianti dentali.

Presenterà un caso completo con l'applicazione dello *smart attack*, senza nessuna prova intermedia, dall'impronta al montaggio sul paziente.

**19.30 - Termine della prima giornata congressuale**

**20.15 - Riunione conviviale presso il Ristorante dell'Hotel Europa, con cena, musica e danze**

**Sabato 7 marzo**

### *Il digitale in implantoprotesi*

**9.00 Sig. Carlo Borromeo**

“I nuovi protocolli operativi in protesi a supporto implantare nell'era digitale”

**9.20 Dr.ssa Maria Giovanna Cotugno**

“Strumenti di progettazione digitale a supporto del successo implantare sulla base dei principi occlusali”

**9.40 Dr. Elio Pizzamiglio**

“L'impronta ottica, la chirurgia guidata e la conometria: tre protocolli operativi per il successo in implantoprotesi”

### *Connessione implantoprotesica*

**10.00 Ing. Luigi Paracchini**

“*Fixture* e *abutment*: la connessione è la chiave del successo?”

**10.20 Dr. Rosario Acampora - Sig. Ciro Simonetti**

“L'utilizzo dell'attacco a basso profilo nelle riabilitazioni implantoprotesiche *full arch*”

**10.50 Dr. Massimo Corigliano**

“Il protocollo chirurgico multifattoriale nella terapia impianto protesica”

**11.10 Question time**

**11.15 Coffee break**

**11.40 Prof. Eloy Yagüe Casal (Spagna)**

“L'importanza della connessione implanto-protesica nell'esito delle nostre riabilitazioni”

## Successo implantoprotesico e sopravvivenza a lungo termine

### 12.05 Dr. Claudio Radice

“Successo e sopravvivenza implantare: aspetti statistici e medico-legali”

### 12.25 Prof. Gerardo Pellegrino

“La navigazione dinamica in implantologia di base ed avanzata”

### 12.45 Prof. Ioannis Georgakopoulos (Grecia)

“Tecnica IPG per il posizionamento immediato degli impianti nella mascella posteriore problematica senza sollevamento della membrana del seno”

### 13.10 Dr. Federico Meynardi

“Parodontite e perimplantite: sindromi infiammatorie ad esordio non infettivo”

### 13.30 Dr. Angelo Fassi

“Casi endodontici complessi: quali limiti?”

## Cosa occorre sapere sul tema della pubblicità sanitaria

### 13.50 Dr. Andrea Senna

“Pubblicità sanitaria alla luce delle nuove normative”

### 14.10 Question time

### 14.15 Compilazione delle schede di valutazione e dei questionari di verifica apprendimento ECM, e conclusione dei lavori congressuali



## Nuovo profilo professionale e nuovi obblighi dell'Assistente di Studio Odontoiatrico

A seguito del riconoscimento a livello nazionale del ruolo professionale dell'Assistente di Studio Odontoiatrico, con il D.P.C.M. del 9 febbraio 2018 pubblicato in Gazzetta Ufficiale il 6 aprile 2018 con N. 80, all'articolo 2, comma 2 si è reso obbligatorio, per gli ASO che appartengono ai vari *team* odontoiatrici, di svolgere ogni anno un **Corso di aggiornamento** di 10 ore.

Si tratta di un ulteriore passo avanti, che da un lato permette alle Assistenti di essere sempre aggiornate e pronte ad affrontare nuove esigenze lavorative, dall'altro garantisce ai professionisti odontoiatri di avere al loro fianco personale sempre più dotato di competenze specifiche e grande professionalità.

Per le Assistenti di Studio Odontoiatrico è fondamentale avere una grande attenzione per le mansioni quotidiane e per tutto ciò che ruota attorno al paziente, che necessita delle migliori prestazioni sia nello studio mono professionale sia nelle cliniche.

**Sig.ra Annamaria Girardi – A.I.A.S.O.**

## \_Gli eventi intra-congressuali



### *Aggiornamento obbligatorio per Assistenti di Studio Odontoiatrico* *L'ASO, un ruolo distintivo*

**Venerdì 6 marzo - dalle 14 alle 17**  
**Sabato 7 marzo - dalle 10 alle 18**

**A.I.A.S.O.**, Associazione Italiana Assistenti di Studio Odontoiatrico, con **Annamaria Girardi**, in collaborazione con **A.I.S.I.**, propone un **Corso di aggiornamento obbligatorio** sul **Ruolo distintivo dell'ASO**, come da D.P.C.M. del 9 febbraio 2018, pubblicato in G.U. il 6 aprile 2018, nr. 80, articolo 2 comma 2.

Diversi saranno i temi trattati, tutti di grande attualità ed interesse per le Assistenti appartenenti ai *team* odontoiatrici dal 21 aprile 2018, che operano secondo il suddetto D.P.C.M.

Sarà anche un'utile occasione di scambio di idee, opinioni ed esperienze fra persone che condividono lo stesso lavoro e le stesse passioni professionali.

Il programma del Corso è in fase di elaborazione. Per poter coprire le 10 ore di aggiornamento annuale obbligatorio una prima parte si svolgerà nel pomeriggio di venerdì 6, mentre la seconda parte è prevista per la giornata di sabato 7 marzo.

Al termine dei lavori le partecipanti dovranno elaborare un **test di verifica** sulle tematiche trattate; ciò permetterà loro di ricevere l'**attestato di aggiornamento previsto obbligatoriamente dal D.P.C.M.** L'attestato dovrà essere tenuto a disposizione, insieme con gli altri documenti acquisiti dal datore di lavoro entro il 21 ottobre 2018.

Le 10 ore di aggiornamento del Corso permetteranno di **assolvere completamente** all'obbligo annuale per il 2020 previsto dall'articolo 2, comma 2, del D.P.C.M. 9 febbraio 2018, pubblicato in Gazzetta Ufficiale N. 80 il 6 aprile 2018.

Il costo dell'aggiornamento, comprensivo di due *coffee break* e di un *light lunch*, è di **€ 45,00, IVA inclusa** per Socie A.I.S.I. e A.I.A.S.O., e di **€ 60,00, IVA inclusa** per le non Socie delle due Associazioni.

## \_Qualche informazione sul Congresso

- Le relazioni presentate in inglese saranno tradotte in italiano tramite **traduzione consecutiva**.
- La tradizionale **Mostra Merceologica**, con prestigiose aziende del settore odontoiatrico, implantare e medico e dell'editoria scientifica, sarà allestita durante tutto il periodo congressuale. In occasione delle pause dei lavori e durante i *coffee break* i partecipanti potranno muoversi fra i diversi spazi espositivi per un aggiornamento su quanto di meglio offre il mercato del dentale, e non solo.
- Per favorire i rapporti e gli scambi fra colleghi e ottimizzare i tempi, **venerdì 6 marzo** sarà possibile, per chi lo desidera, partecipare ad un **pranzo di lavoro** presso il ristorante della sede congressuale. Poiché i posti disponibili saranno limitati, è **indispensabile prenotarsi prima**.
- Come da tradizione, a partire dalle **20.15 di venerdì 6 marzo**, al termine della prima giornata congressuale, relatori, congressisti e sponsor si troveranno alla **Cena Sociale**, dove, in un clima informale e rilassato, potranno conversare e gustare ottimi piatti della tradizione, ascoltare musica, divertirsi con *karaoke* e balli.

## \_Dove alloggiare (\*)

**Hotel Europa\*\*\*\* (sede congressuale)**  
[www.europa.hotelsbologna.it](http://www.europa.hotelsbologna.it)

Camera doppia uso singolo € **89,00**  
Camera doppia/matrimoniale € **109,00**

**Hotel Millenn \*\*\***  
[www.millennhotelbologna.it](http://www.millennhotelbologna.it)

Camera singola € **79,00**  
Camera doppia uso singolo € **84,00**  
Camera doppia/matrimoniale € **99,00**

**Nuovo Hotel del Porto\*\*\***  
[www.nuovohoteldelporto.com](http://www.nuovohoteldelporto.com)

Camera doppia uso singolo € **70,00**  
Camera doppia/matrimoniale € **85,00**

(\*) - Gli hotel proposti oltre all'Europa, sede congressuale, si trovano a distanza molto ravvicinata. Tutte le tariffe sono comprensive di IVA, servizio e prima colazione a buffet. È esclusa la tassa di soggiorno. Le richieste di prenotazione andranno indirizzate al più presto alla Segreteria A.I.S.I., utilizzando la scheda in ultima pagina. Sarà necessario specificare il nome dell'hotel, il tipo di stanza, le date di arrivo e partenza, numero e scadenza di una carta di credito, a garanzia dell'hotel.

## \_Quote associative A.I.S.I. per il 2020

Per iscriversi all'A.I.S.I. o rinnovare la quota associativa per il 2020 si dovrà effettuare un bonifico sul c/c intestato all'A.I.S.I. presso l'Unicredit, agenzia Borgo Milano di Verona, Codice IBAN **IT80 X 02008 11717 000013113556**.  
Le quote 2020, **invariate** rispetto al passato, sono le seguenti:

- € **270,00, IVA inclusa** per **Medici e Odontoiatri**
- € **100,00, IVA inclusa** per **Odontotecnici**
- € **38,00, IVA inclusa** per **Igienisti**
- € **19,00, IVA inclusa** per **Assistenti di studio odontoiatrico**
- € **10,00, IVA inclusa** per **Giovani Odontoiatri sotto i 35 anni**

**MOLTO IMPORTANTE** - I Soci A.I.S.I. in regola con il pagamento della quota associativa 2020 parteciperanno al 20° Congresso Internazionale e ad uno dei Corsi pre-congressuali **GRATUITAMENTE** e riceveranno una copia del CD-Rom degli "Atti".  
A chi desidera ricevere i **crediti ECM** per il Congresso è richiesto un contributo di **€ 60,00, IVA inclusa**, che darà anche la possibilità di accedere **gratuitamente** al **Corso FAD CIC 2020**, che "vale" circa **30 crediti ECM**.

## \_Quote di partecipazione al 20° Congresso Internazionale A.I.S.I.

Medici e Odontoiatri Soci A.I.S.I.	GRATIS (*)
Studenti in Odontoiatria	GRATIS (*)
Medici e Odontoiatri non Soci (entro il 15/02/2020)	€ <b>350,00, IVA inclusa</b>
Medici e Odontoiatri non Soci (dopo il 15/02/2020)	€ <b>400,00, IVA inclusa</b>
Odontotecnici Soci A.I.S.I.	GRATIS
Assistenti Socie A.I.S.I. (Corso accreditato di 10 ore)	€ <b>45,00, IVA inclusa</b>
Assistenti Socie A.I.A.S.O. (Corso accreditato di 10 ore)	€ <b>45,00, IVA inclusa</b>
Assistenti non Socie (Corso accreditato di 10 ore)	€ <b>60,00, IVA inclusa</b>
Pranzo di lavoro di venerdì 6 marzo	€ <b>25,00, IVA inclusa</b>
Cena Sociale di venerdì 6 marzo	€ <b>40,00, IVA inclusa</b>

(\*) - Chi desidera ricevere i Crediti ECM per il Congresso dovrà versare un contributo di **€ 60,00, IVA inclusa**.

# Scheda di iscrizione ad A.I.S.I., Congresso ed Eventi collaterali

Se desidera **iscriversi all'A.I.S.I.** per il 2020, partecipare al **20° Congresso Internazionale** e/o ad uno dei **Corsi pre-congressuali** compili la scheda sottostante e la invii alla Segreteria A.I.S.I. al seguente indirizzo **info@aisitalia.com**.

Nome e cognome.....

Professione.....

Indirizzo studio/laboratorio.....

CAP..... Città..... tel.....

Indirizzo mail.....

Nato/a a..... il.....

Residente a..... CAP.....

Via.....

C.F..... P. IVA.....

Codice Univoco SDI:.....

Intestazione fattura (se diversa).....

- Desidero iscrivermi all'A.I.S.I. per il 2020, ed ho effettuato un bonifico sul c/c A.I.S.I. presso Unicredit, agenzia Borgo Milano di Verona, Codice IBAN **IT80 X 02008 11717 000013113556**.
- In qualità di Socio/a A.I.S.I. desidero partecipare **gratuitamente al 20° Congresso Internazionale** del 6 e 7 marzo 2020. Verserò € **60,00, IVA inclusa** se vorrò ricevere i crediti ECM.
- In qualità di Studente desidero partecipare **gratuitamente al 20° Congresso Internazionale** del 6 e 7 marzo 2020.
- In qualità di Medico/Odontoiatra **non Socio/a** desidero partecipare al **20° Congresso Internazionale**, ed ho effettuato un bonifico di € **350,00, IVA inclusa** - che mi darà diritto a ricevere anche i **crediti ECM** - sul c/c A.I.S.I. presso la Deutsche Bank, agenzia C di Bologna, Codice IBAN **IT50 A 03104 02402 000000010280**.
- In qualità di Assistente di studio Socia A.I.S.I./A.I.A.S.O. desidero partecipare al **Corso obbligatorio per Assistenti di Studio Odontoiatrico** che si terrà **venerdì 6 e sabato 7 marzo 2020** nell'ambito del 20° Congresso Internazionale A.I.S.I., ed ho effettuato un bonifico di € **45,00** sul c/c A.I.S.I., Codice IBAN **IT50 A 03104 02402 000000010280**.
- In qualità di Assistente di studio non Socia desidero partecipare al **Corso per Assistenti di Studio Odontoiatrico**, ed ho effettuato un bonifico di € **60,00** sul c/c A.I.S.I., Codice IBAN **IT50 A 03104 02402 000000010280**.
- Desidero partecipare al **Corso Approccio alla chirurgia implantare moderna nelle riabilitazioni implantoprotesiche 'full arch'** (relatori Acampora e Borromeo) del 5 marzo 2020 e, in qualità di Socio/a A.I.S.I., parteciperò **gratuitamente**. Verserò € **50,00** se vorrò ricevere i crediti ECM.
- Desidero partecipare al **Corso Approccio alla chirurgia implantare moderna nelle riabilitazioni implantoprotesiche 'full arch'** del 5 marzo 2020 e, non essendo Socio/a, ho effettuato un bonifico di € **100,00** (€ **50,00** per odontotecnici) sul c/c A.I.S.I., Codice IBAN **IT50 A 03104 02402 000000010280**.
- Desidero partecipare al **Corso Considerazioni su come difendere la nostra professione** (relatore Dr. Pozzoli) del 5 marzo 2020 e, in qualità di Socio/a A.I.S.I., parteciperò **gratuitamente**. Verserò € **50,00** se vorrò ricevere i crediti ECM.
- Desidero partecipare al **Corso Considerazioni su come difendere la nostra professione** del 5 marzo 2020 e, non essendo Socio/a A.I.S.I., ho effettuato un bonifico di € **100,00** - che mi darà diritto anche a ricevere i crediti ECM - sul c/c A.I.S.I., Codice IBAN **IT50 A 03104 02402 000000010280**.
- Desidero partecipare al **Corso Strategie protesiche analogico digitali** (relatori Grampone, Santarpi, D'Orlando e Pappacena) del 5 marzo 2020, e in qualità di Socio/a A.I.S.I., parteciperò **gratuitamente**. Verserò € **50,00** se vorrò ricevere i crediti ECM.
- Desidero partecipare al **Corso Strategie protesiche analogico digitali** del 5 marzo 2020, e non essendo Socio/a A.I.S.I. ho effettuato un bonifico di € **100,00** (€ **50,00** per odontotecnici) sul c/c A.I.S.I., Codice IBAN **IT50 A 03104 02402 000000010280**.
- Desidero partecipare al **pranzo di lavoro** di venerdì 6 marzo al costo di € **25,00**, che verserò sul posto.
- Desidero partecipare alla **Cena Sociale** di venerdì 6 marzo al costo di € **40,00**, che verserò sul posto.
- Desidero prenotare una stanza ..... per la/e notte/i del ..... presso l'Hotel ..... . Il numero di carta di credito a **garanzia dell'hotel** è il seguente ..... , scadenza .....

Data..... Firma.....

AutORIZZO il trattamento dei miei dati personali raccolti attraverso il presente modulo ai sensi del D.lgs 196/03, e del successivo GDPR recepito con D.lgs 101/18, per lo svolgimento delle attività connesse alla gestione della mia iscrizione agli eventi A.I.S.I.

# MSI

## Con la sponsorizzazione non condizionante di

